

製造業・建設業のための

経営者必見！

# “ゼロから学ぶ” WEBマーケティング

～インターネットを使った経営・営業戦略のヒント～

生産拠点の海外移転などにより経営環境が更に厳しさを増すなか、  
中小企業にとって販促・営業活動の強化・効率化は必須課題となっています。

今回は、インターネットを使って営業をおこなうためのマーケティングの  
ポイントを基礎からわかりやすく解説します。

現在の自社の営業活動、販促手法、新規開拓に課題を感じておられる経営者、担当者の皆様  
インターネットの活用方法について学んでみませんか。この機会にぜひご参加ください。

参加無料

日時 2014年2月26日(水) 14:00～16:00 (受付開始13:40)

会場 明石市立産業交流センター 4F 研修室2 (JR大久保駅南口より西へ徒歩2分)

内容 “ゼロから学ぶ” WEBマーケティング  
～インターネットを使った経営・営業戦略のヒント～

- ① 製造業・建設業のマーケティングの現状
- ② 売れない理由
- ③ 4ステップマーケティングとは
- ④ 4ステップマーケティングを実践するには
- ⑤ 4ステップマーケティングの効果をさらに高めるには

講師 株式会社イブロス WEBマーケティングアドバイザー やまもと しんや 山本 晋也 氏

月間180万人のエンジニアや調達担当者が製品・サービスを求めて訪れる日本最大級の製造技術データベースサイト『イブロス』にて関東以北のクライアントを担当。現在まで約1,500社に及ぶ中小企業の販促支援、営業支援に従事。イブロスが培った延3万社の販促・営業支援ノウハウを基に、WEBマーケティングに取り組む中小企業を支援している。

主催 一般財団法人明石市産業振興財団

対象 中小製造業・建設業の経営者、販促・営業担当者、技術者等

定員 20名 ※申込状況により開催を中止することがあります。

問合せ ⇒裏面申込書に記載しFAX頂くか、財団HP (<http://www.aicc.or.jp>) でもお申込み頂けます。

申込み (一財) 明石市産業振興財団 (明石市立産業交流センター内)  
〒674-0068 明石市大久保町ゆりのき通1-4-7

申込締切 2/21(金)

電話: (078) 936-7917 FAX: (078) 936-7916 ※月曜休

⇒ FAX : 078-936-7916 明石市産業振興財団 行

2014. 2. 26 『WEBマーケティングセミナー』受講申込書			
会社名			
住所 〒 -			
電話番号 :		FAX :	
E-mail :			
ふりがな :	部署・役職	年齢	性別
氏名 :			男性 女性
ふりがな :	部署・役職	年齢	性別
氏名 :			男性 女性

※ご記載いただいた個人情報につきましては、本セミナーの実施・運営に係る利用者の把握、またその他明石市産業振興財団が実施する講演会等の案内に利用させて頂く場合があります。なお、特に参加証の発行等はいたしません。参加に関して連絡事項がある場合、定員を超えてお断りする場合、ご連絡をいたします。

### ■会場：明石市立産業交流センター

明石市大久保町ゆりのき通1-4-7

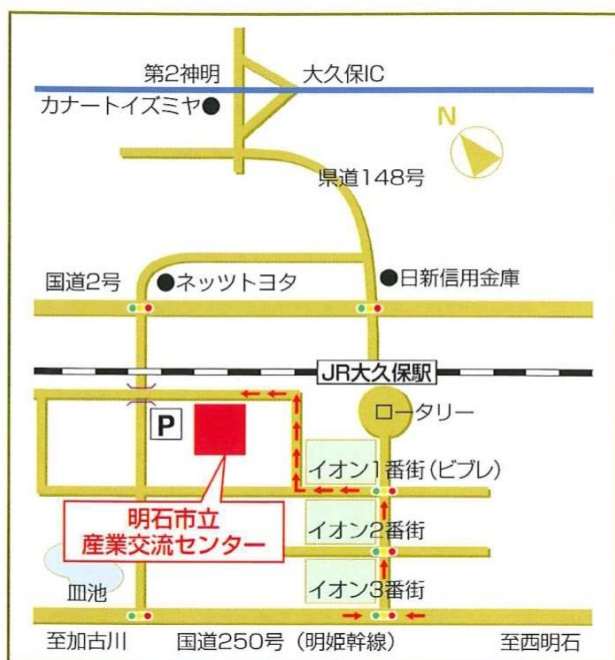
(078) 936-7917

◎JR「大久保駅」南口より西へ徒歩2分

◎お車でお越しの方へ

駐車場有 (有料 30分につき¥100)

(本セミナーご参加の方は1.5時間減免)



ご利用ください

無料

### 企業活動を支援する各種の相談

産業交流センター3階相談室では  
専門家による相談事業を実施しています

**起業・第二創業相談 中小企業診断士**

毎週火～金曜日

10:00～17:00 (要予約)

おひとり1回2時間以内 3回まで

**経営相談 明石商工会議所**

毎週火～木曜日

10:00～15:00

**技術相談 明石テクノネットワーク**

毎週火～金曜日

10:00～17:00

**発明・特許相談 兵庫県発明協会**

毎月第2・4金曜日

13:00～16:00 (要予約)