

あなたもできる！売れるしくみを創りだそう！！

バンバン売れるセミナー

いいモノ、サービスも売れなければ意味がない。でもどうやって売り上げを上げていけばいいのか。打つ手が無い…と思っているみなさん。じつは誰もが知っているものをうまく使うことにコツがあります。そして業績向上を持続させるために経営革新に取り組み、成功している企業があるんです。

今回は、マーケティングを切り口に多くの企業の経営革新を支援してきた専門家がその方策をわかりやすく解説します。ぜひご参加ください。

参加無料

日時 2014年3月12日(水) 13:30~16:30 (受付開始13:10)

会場 明石市立産業交流センター 4F 研修室2 (JR大久保駅南口より西へ徒歩2分)

内容 <第1部> 13:30

講師: 経営革新認定支援機関

イグレック 代表 田中 洋介 氏

「バンバン売れるセミナー 販売強化から繁盛経営へ」

- ① 売り方にはコツがある！
- ② 心の需要にフォーカスしたマーケティング・コンセプト
- ③ 販売強化からもっと繁盛するために経営革新に取り組んだ事例紹介

<第2部> 15:30

講師: 兵庫県産業労働部 産業振興局 経営商業課

「その取り組み、経営革新計画になりませんか？」

- ① 経営革新計画とは
- ② 経営革新計画承認のメリット・審査のポイント

※内容は予告なく変更する場合があります

【講師プロフィール】 田中 洋介 氏 イグレック 代表・経営革新認定支援機関

建築ネジメーカー海外事業部及びバリ事業所、大手コンサルティング会社に勤務後、リクルーティング事業で創業するが事業に失敗。借金返済しつつ再びサラリーマンへ。その後、経営コンサルティング及びマーケティング事業で2回目の創業。

特に企画と販売を得意分野とし、中小企業や連携グループの新商品開発、販路開拓、新規事業開発に関わり、足で稼ぐ営業から販売促進、ネットビジネス活用等売れる仕組みを企画し成果をあげる。

兵庫県内の経営革新計画承認取得支援においても実績多数。オリジナルプログラム「バンバン売れるセミナー&実践コース」は好評で、企業の個別支援にも定評がある。

主催 一般財団法人 明石市産業振興財団

対象 経営者、販売力強化・売上を向上させたい方、ビジネスマン等

定員 20名 ※申込状況により開催を中止することがあります。

⇒裏面申込書に記載しFAX頂くか、財団HP (<http://aicc.or.jp>)でもお申込み頂けます。

問合せ (一財) 明石市産業振興財団 (明石市立産業交流センター内)

申込み 〒674-0068 明石市大久保町ゆりのき通1-4-7

電話: (078) 936-7917 FAX: (078) 936-7916

申込締切 3/7(金)

2014. 3. 12 『バンバン売れるセミナー』 受講申込書			
会社名			
住所 〒 -			
電話番号 :		FAX :	
E-mail :			
ふりがな :	部署・役職	年齢	性別
氏名 :			男性 女性
ふりがな :	部署・役職	年齢	性別
氏名 :			男性 女性

【このセミナーに期待すること、参加目的、講師へのメッセージなどご記入ください。】

※ご記載いただいた個人情報につきましては、本セミナーの実施・運営に係る利用者の把握、またその他財団が実施する講演会等の事業に関する情報提供に利用します。なお、特に参加証の発行等はいたしません。参加に関して連絡事項がある場合、定員を超えてお断りする場合、連絡をいたします。

■会場：明石市立産業交流センター

明石市大久保町ゆりのき通1-4-7

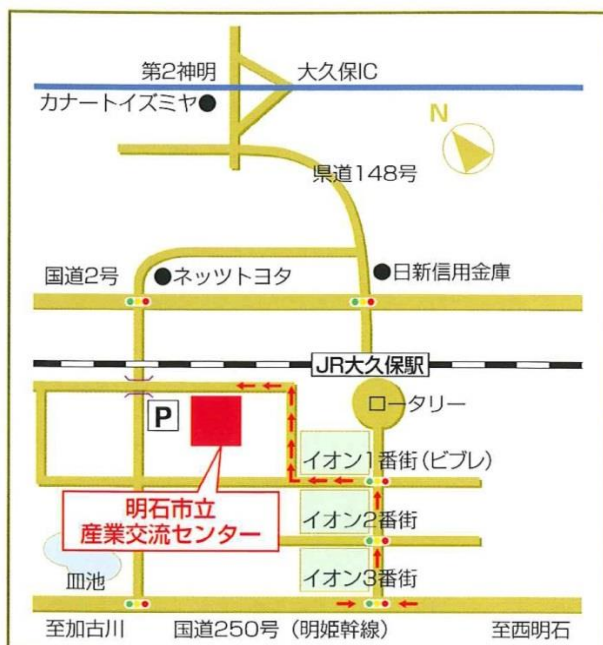
(078) 936-7917

◎JR「大久保駅」南口より西へ徒歩2分

◎お車でお越しの方へ

駐車場有（有料30分につき¥100）

（本セミナーご参加の方は1.5時間減免）



ご利用ください

無料

企業活動を支援する各種の相談

産業交流センター3階相談室では
専門家による相談事業を実施しています

起業相談 中小企業診断士

毎週火～金曜日
10:00～17:00（要予約）
おひとり1回2時間以内 3回まで

経営相談 明石商工会議所

毎週火～木曜日
10:00～15:00

技術相談 明石テクノネットワーク

毎週火～金曜日
10:00～17:00

発明・特許相談 兵庫県発明協会

毎月第2・4金曜日
13:00～16:00（要予約）