

WEBマーケティングセミナー

インターネットを活用した効果的な営業・販売促進

製造業にとって販促・営業活動の強化・効率化は必須課題です。
本セミナーでは、インターネットを活用した効果的な営業手法を解説します。

第1回

9/11(木)

14:30~16:30

申込受付9/4まで

◆展示会の効果を高めるためのWEBマーケティングセミナー

- ・出展機会を最大限に活かす・自社ブースへの来場を促す

- 内容
- ・展示会の効果を高めるためのポイント
 - ・製造業に最適なマーケティング
 - ・集客のコツ - 集客フックの活用
 - ・育成のコツ - メールマガの活用

第2回

9/17(水)

14:30~16:30

申込受付9/10まで

◆製造業のための新規顧客獲得セミナー

- ・ITを活用した効果的な営業手法・効率的な新規開拓のノウハウ

- 内容
- ・製造業の新規顧客開拓の現状
 - ・売れない理由
 - ・4ステップマーケティングとは
 - ・4ステップマーケティングを実践するには
 - ・4ステップマーケティングの効果を高めるには

講師

株式会社イプロス 営業推進セクション マネージャー やまもと しんや 山本 晋也 氏

月間180万人のエンジニアや調達担当者が製品・サービスを求めて訪れる日本最大級の製造技術データベースサイト『イプロス』にて関東以北のクライアントを担当。現在まで約1,500社に及ぶ企業の販促支援、営業支援に従事。イプロスが培った延3万社の販促・営業支援ノウハウを基に、WEBマーケティングに取り組む中小企業を支援している。

会場 明石市立産業交流センター 4F 研修室2 (JR大久保駅南口より西へ徒歩2分)

開催機関 主催 明石市・一般財団法人明石市産業振興財団 後援 加古川市

対象 中小製造業・建設業の経営者、販促・営業担当者、技術者等

定員 各回20名

※希望回のみ参加可。申込状況により開催を中止することがあります。

※申込締切日以降も残席があれば受け付けます。

⇒裏面申込書に記載しFAX頂くか、財団HP (<http://www.aicc.or.jp>) でもお申込み頂けます。

問合せ 明石市産業振興財団 (明石市立産業交流センター内)

申込み 〒674-0068 明石市大久保町ゆりのき通1-4-7

電話:(078)936-7917 FAX:(078)936-7916 ※月曜休

受講申込書

参加希望に○を記入

9/11 (木) 14:30-16:30	展示会の効果を高めるためのWEB マーケティングセミナー		
9/17 (水) 14:30-16:30	製造業のための新規顧客獲得セミナー		
会社名			
住所 〒			
電話番号 :		FAX :	
E-mail :			
ふりがな :	部署・役職	年齢	性別
氏名 :			男性 女性
ふりがな :	部署・役職	年齢	性別
氏名 :			男性 女性

※ご記載いただいた個人情報につきましては、本セミナーの実施・運営に係る利用者の把握、またその他明石市産業振興財団が実施する講演会等の案内に利用させて頂く場合があります。なお、特に参加証の発行等はいたしません。参加に関して連絡事項がある場合、定員を超えてお断りする場合、ご連絡をいたします。

■会場：明石市立産業交流センター

明石市大久保町ゆりのき通1-4-7

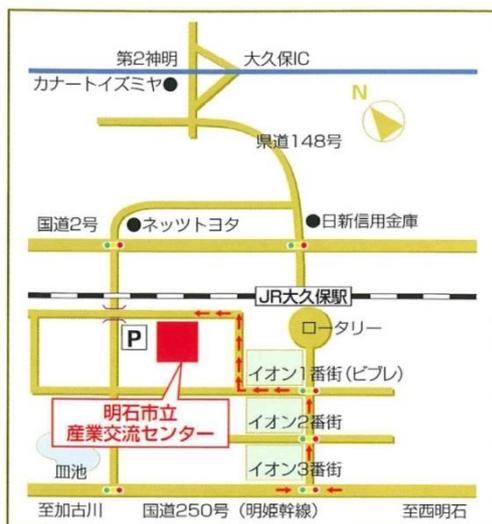
(078) 936-7917

◎JR「大久保駅」南口より西へ徒歩2分

◎お車でお越しの方へ

西隣に駐車場有 (有料 30分につき¥100)

(本セミナーご参加の方は1.5時間減免)



ご利用ください

無料

企業活動を支援する各種の相談

産業交流センター3階相談室では
専門家による相談事業を実施しています

起業・第二創業相談 中小企業診断士

毎週火～土曜日

10:00～17:00 (要予約)

おひとり1回2時間以内 3回まで

経営相談 明石商工会議所

毎週火～木曜日

10:00～15:00

技術相談 明石テクノネットワーク

毎週火～金曜日

10:00～17:00

発明・特許相談 兵庫県発明協会

毎週火～土曜日