

主催：(財)明石市産業振興財団
共催：(公財)ひょうご産業活性化センター

経営力向上セミナー シリーズ【第3回】

次代の経営者を育てる

事業承継セミナー

事業承継の中核を成す経営承継とは

日本経済の礎である中小企業数は年々減少しており、経営者の高齢化が加速する現在、「事業承継」は中小企業にとって大きな課題となっています。常に新しい挑戦を迫られる時代、企業にとって「事業承継」は事業を継続し従業員の雇用・技術を守るだけでなく、自社の方向性を探り、将来の発展につなげるためにも非常に重要です。

今回は「事業承継」のなかの特に「経営承継」をテーマに、様々な業種業界の事業承継、事業再生等に豊富な経験を持つコンサルタントがお話しします。

経営者、後継者、経営幹部、また経営改善に関心のある方にとって示唆に富む内容です。ぜひご参加ください。

日時：2013年1月15日(火) 18:30~20:30 (開場18:00~)

講師：正木総合コンサル事務所 代表 正木 博夫 氏 (中小企業診断士)

■内容

『事業承継 ～事業承継の中核を成す経営承継とは～』

- ・ 中小企業の経営承継における留意点
- ・ 円滑な経営承継の進め方
- ・ 上手に人と組織を承継する方法
- ・ 顧客とノウハウを承継する方法

■講師

まさき ひろお

正木総合コンサル事務所 代表 正木 博夫 氏

中小企業診断士・技術士(衛生工学)・ITコーディネータ・ISO審査員補

製造業に28年間勤務し、多種の機械設備の設計・製作・運転経験と、製品の研究開発経験を持つ。また経営コンサルタントとして10年間、経営革新、事業承継、事業再生、創業、営業強化に関する指導・相談・講師等の実績多数。

(公財)ひょうご産業活性化センター経営相談窓口相談員。

(一社)兵庫県中小企業診断士協会理事・阪神北地域中小企業支援センター 専門相談員・兵庫県商工会連合会チーフアドバイザー・兵庫県再生支援協議会サブマネージャー歴任。

対象：経営者、経営幹部、経営幹部、ほか

定員：20名 ※セミナーの開催趣旨に沿わない方は参加をお断りすることがあります。

参加費：無料

会場：明石市立産業交流センター (JR 大久保駅徒歩2分) 4F 研修室2

主催：(財)明石市産業振興財団 ・ 共催：(公財)ひょうご産業活性化センター

申込み：参加申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。

ホームページからでもお申込みいただけます。

TEL：078-936-7917 FAX：078-936-7916

HP：<http://www.aicc.or.jp>

(財)明石市産業振興財団 企業支援係

主催：(財) 明石市産業振興財団

共催：(公財) ひょうご産業活性化センター

大きく変わる世界情勢、震災からの復興など数々の難問に直面する日本。
企業を取り巻く環境も年々厳しさを増し、多くの中小企業は売上減少、収益悪化などの苦境に立たされています。
本セミナーは様々な課題を乗り越え、事業を継続・発展させていくための経営力向上を目的として開講します。
経営者、後継者、経営幹部の方、また経営改善に関心のある方はぜひご参加ください。

経営力向上セミナー (全3回・希望回のみ参加可)	
第1回 【経営革新】 11/6(火) 18:30~20:30	今こそ新事業開発 『新たな事業をどう見つけ、進めるか』 山本経営労務サポート 代表 山本 義明 氏 ◆経営革新認証企業による事例発表 武内食品株式会社 専務取締役 武内 秀策 氏
第2回 【会計力強化】 12/4(火) 18:30~20:30	会計を経営に活用する 『経営者のための会計力』 TKC近畿兵庫会 横山泰会計事務所 所長税理士 横山 泰 氏
第3回 【事業承継】 1/15(火) 18:30~20:30	次代の経営者を育てる 『事業承継 ~事業承継の中核を成す経営承継とは~』 正木総合コンサル事務所 代表 正木 博夫 氏

⇒ FAX : 078-936-7916 明石市産業振興財団 行

2012 『経営力向上セミナー』受講申込書		
参加希望：	・第1回 11/6：経営革 終了	・第2回 12/4 会計力強 終了
会社名：		
〒	-	
TEL：	FAX：	
携帯電話：	E-mail：	
所属：	役職：	
ふりがな：	年齢	性別
氏名：		男性・女性
所属：	役職：	
ふりがな：	年齢	性別
氏名：		男性・女性

※ご記載いただいた個人情報につきましては、本セミナーの実施・運営に係る利用者の把握、名簿作成、その他財団が実施する講演会等の事業に関する情報提供の目的にのみ利用します。特に参加証の発行等はいたしません。参加に関して連絡事項がある場合、定員を超えてお断りする場合、ご連絡をいたします。